

Bereit für eine neue Herausforderung

Die Global IT AG ist ein führendes Unternehmen im Bereich Informationstechnologie mit Sitz in der Schweiz mit mehreren Standorten. Seit der Gründung hat sich das Unternehmen auf die Bereitstellung hochwertiger IT-Lösungen für verschiedene Branchen spezialisiert. Die Expertise erstreckt sich über Workplace, Infrastruktur-Cloud-Lösungen, IT-Beratung und Handel. Mit einem engagierten Team von Fachleuten bietet das Unternehmen maßgeschneiderte Lösungen, um die spezifischen Anforderungen seiner Kunden zu erfüllen. Die globale Ausrichtung und das Streben nach Innovation machen die Global IT AG zu einem vertrauenswürdigen Partner für Unternehmen, die in einer zunehmend digitalisierten Welt erfolgreich sein möchte.

Verkauf 100% oder nach Vereinbarung

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Weiterentwicklung einer nachhaltigen Geschäftsbeziehung bestehender und Neukunden
- Akquise von Neukunden und Projekten
- Kunden begeistern und eine hohe Zufriedenheit sicherstellen
- Erstellen und präsentieren von Verkaufsangeboten
- Recherche und Briefing von IT-Experten sowie Vorabklärungen
- Anfertigen von Berichten, Forecasts und Reporting

Ihr Profil

- Erfahrung im Verkauf
- Von Vorteil Verkaufserfahrung von Dienstleistungen und IT-Infrastrukturlösungen mit Hersteller wie HPE, HP, Panasonic, VMware, Commvault, Veeam
- Verkaufsflair und Kommunikation in Deutsch (Englisch, Französisch von Vorteil)
- Organisationsgeschick und Verhandlungssicherheit
- Flexibilität in Bezug auf den Arbeitseinsatz
- Kundenorientierung sowie wirtschaftliches Denken und Handeln

Was bieten wir

- eine spannende, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Attraktives Fixum und Provision sowie sehr gute Sozialleistungen
- Moderner Arbeitsplatz
- Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- 5 Wochen Ferien
- Kostenlose Parkplätze
- Mitarbeitererevents

Senden Sie bitte Ihr vollständiges Bewerbungsdossier an: job@global-it.ch